

知 电商行业解决方案

知乎商业化出品



强大内容土壤，天然形成用户种草消费习惯

如果你要推荐一款睡衣，你会推荐哪款？

你觉得性价比最高的钢笔或最适合练字的钢笔是哪种？

你有哪些好吃到吐血的零食推荐？

哪些国产的小众品牌是你无限回购的？

拥有汽车和没有汽车，生活有什么区别？

学了那么久的淘宝，到底好看便宜质量好的衣服和鞋子？

看着看着，就剁手了

为什么耐克阿迪天猫旗舰店总被人说是假货？

知乎 性价比高的入门级耳机有哪些推荐？ 

在知乎刷首页推荐、在知乎逛热榜问题、在知乎融入圈子

知乎 随时随地被「种草」心水好物，强氛围带动购买力

为解决品牌产品与用户体验闭环，2020年重磅推出「知+」内容服务 牙刷更有效吗？

如何评价Champion Japan这个服装品牌？

这些年你买到的最满意的一件衣服及购买店铺是什么？

知乎

淘宝有什么好吃不贵的零食，请推荐？ 

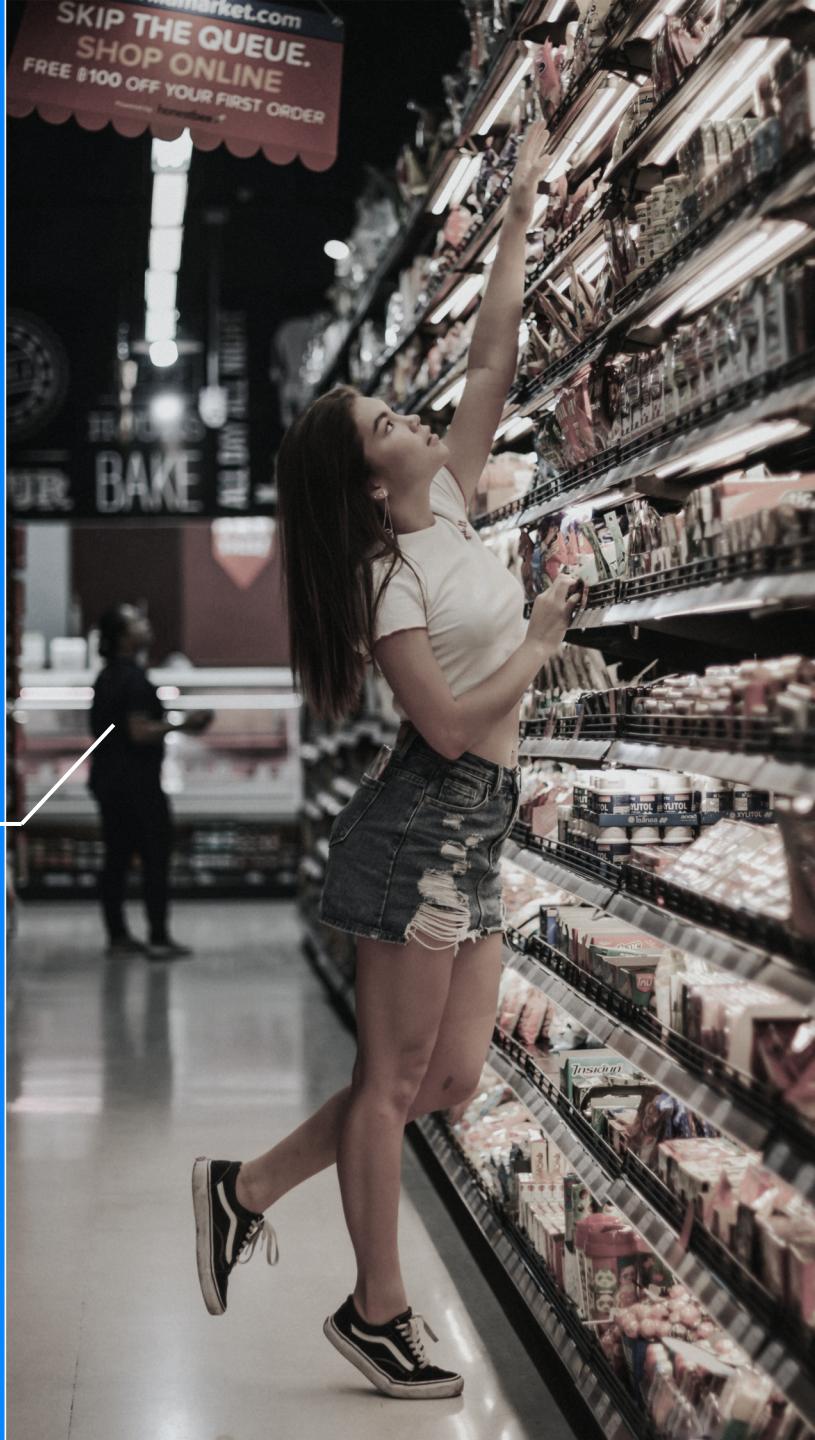
为什么五星级酒店那样舒服的枕头外面很难买到？

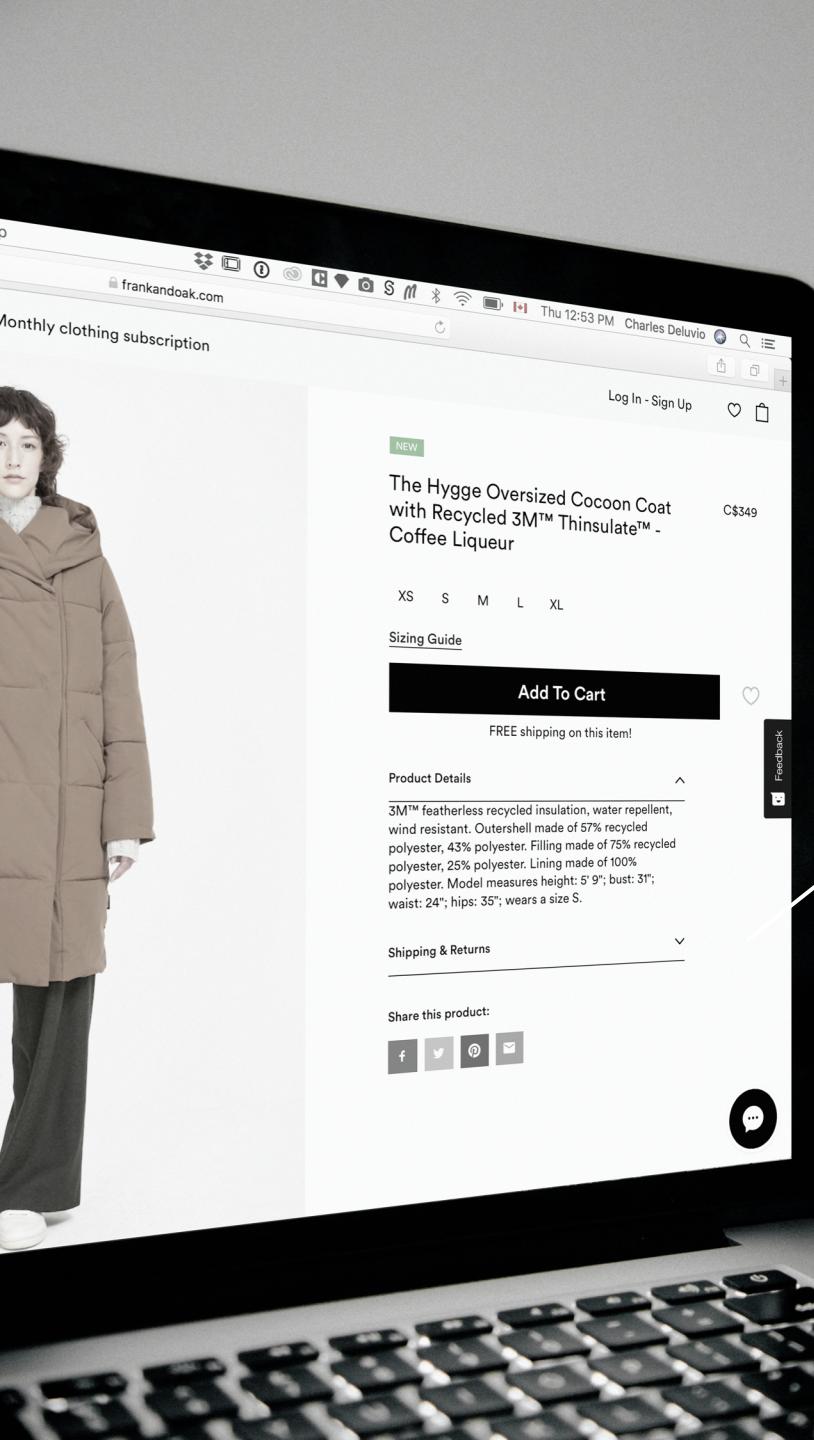
好物

每个问题都散发着「种草」气息

4951个 回答 45万 关注者 9503万 浏览

哪些东西买了之后，
会让人因生活质量和幸福感提升而感觉相见恨晚？





长效

过去 / 现在 / 未来，这些问题一直在

- 有什么衣服让你穿完之后逢人就推荐?

2329个 回答 8万 关注者 3247万 浏览

强大内容土壤，天然形成用户种草消费习惯

如果你要推荐一款睡衣，你会推荐哪款？

你觉得性价比最高的钢笔或最适合练字的钢笔是哪种？

你有哪些好吃到吐血的零食推荐？

哪些国产的小众品牌是你无限回购的？

拥有汽车和没有汽车，生活差别在哪里？

学何在淘宝买到最便宜质量好的衣服和鞋子？

购物之前，先上知乎

为什么耐克阿迪天猫旗舰店总被人说是假货？

知乎 性价比高的入门级耳机有哪些推荐？ 

用户在消费决策前到知乎查一查、搜一搜成为很多用户的行为习惯

基于知乎平台日渐庞大的求购选品类问答体量，与快速增长的种草类内容消费量

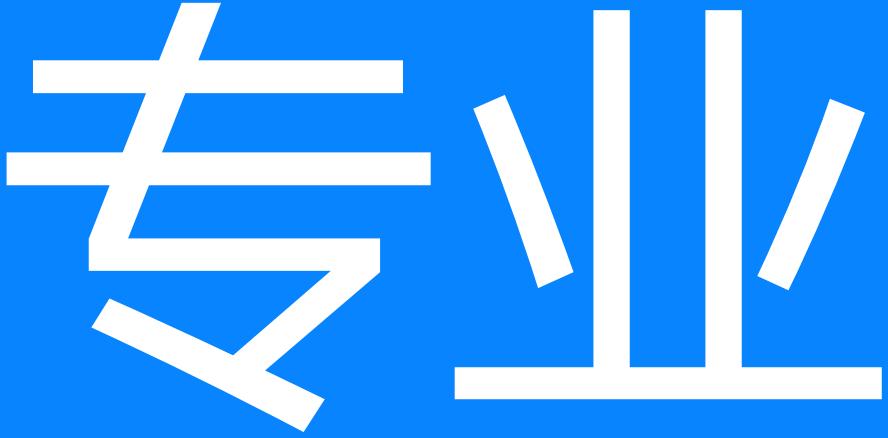
为解决品牌产品与用户体验闭环，2020年重磅推出「知+」内容服务

如何评价Champion Japan这个服装品牌？

这些年你买到的最满意的一件衣服及购买店铺是什么？

知乎 淘宝有什么好吃不贵的零食，请推荐？ 

为什么五星级酒店那样舒服的枕头外面很难买到？



有理有据的种草加速用户「信任」

有哪些性价比高的笔记本电脑值得推荐?

741个 回答

3万 关注者

1746万 浏览





「衣食住行」我们每一样都不能少

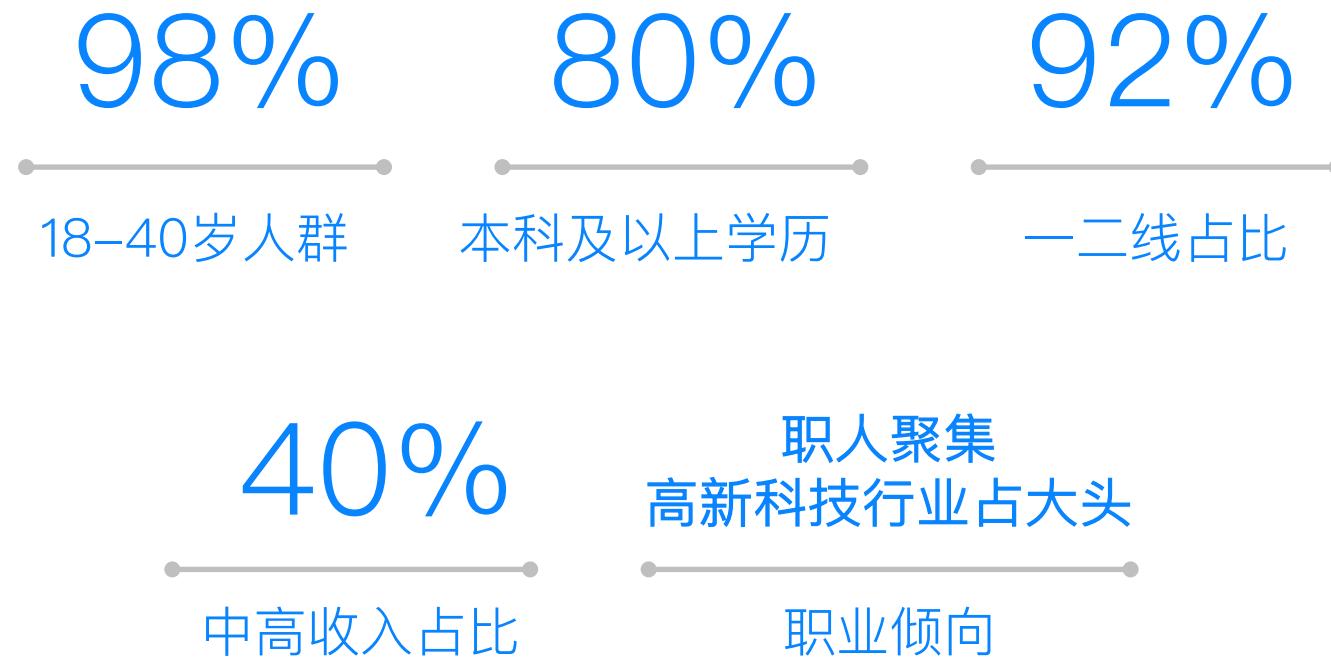
- 耐克、万斯、匡威这些对于普通家庭来说贵吗？

6897个 回答

1万 关注者

2103万 浏览

在知乎，人们拥抱消费热爱生活



每个问题都是一个精准流量池

数码

278亿 阅读量
269W 问题



母婴

130亿 阅读量
97W 问题



健康

557亿 阅读量
384W 问题



教育

575亿 阅读量
542W 问题



时尚

894亿 阅读量
228万 问题



美妆

271亿 阅读量
95W 问题



财经

220亿 阅读量
208W 问题



科技

449亿 阅读量
425W 问题



游戏

298亿 阅读量
129W 问题



体育

323亿 阅读量
147W 问题



数据来源：知乎内部数据，2020年2月。

每个问题都具有长效生命力和收益



“日进斗金”

一篇回答
稳定带货

知乎三个月内浏览量 TOP 1000 的问题中,
47% 的问题已经创建一年以上,
平均创建时间为 18 个月, 至今仍被不断激活流通。

电商行业如何做好「知+」？

优质
内容

高效
分发

运营
打法

电商行业的账号矩阵如何构建？

内容生产能力	内容来源	账号属性	工具	优点	缺点	营销诉求偏好	主要内容创作方向
创作能力较强	自有创作	官方机构号	选题工具	可控性强 自由度高 持续优化内容 打造爆款 效果最佳	对创作能力有一定要求	品牌发声	官方发声 行业趣闻 知识科普
		官方产品经理				沟通平台/深度种草	行业趣闻 知识科普
		垂直领域达人				深度种草/口碑打造	产品评测 种草内容
创作能力较弱	PU产出	领域达人	知任务	有粉丝基础 天然人设背书	持续优化性差	深度种草/口碑打造	产品评测 种草内容 购物决策
	内容改写	腰部创作者					已有内容改写
	PU产出 内容改写	腰部创作者	自选	快速低成本进场 按插件点击计费 性价比高	沟通成本低 内容可控性差	带货	任务机制 创作方向不可控

价值千万的文章是如何养成的？

「知+」提供多款与问题筛选、创作合作的工具
实现一站式内容创作服务

内容自产自发

知乎社区内容合作服务

推荐问题

联合社区创作者，高效创作引流

选题
工具知+
自选知+
互选

屏幕：

选4K液晶电视的时候，首先要判断的就是这款电视是不是真4K，

放大屏幕，可以看到一排像素点整齐排列，只有红、绿、蓝三种颜色的叫RGB真4K，如下图所示。

相应的，有红绿蓝白四种像素点的屏幕就是RGBW四色4K，也就是俗称的假4K。

以CCTV5直播画面举例，机型为索尼9000f，屏幕刷新率120hz，运动补偿关闭，画面底部有字幕条滚动为“关”时，字幕有着非常明显的抖动感；运动补偿为“流畅”时，抖动感立马消失了，字幕滚动变得非常流畅自然，人物动作也明显变得流畅起来。

24帧视频运动补偿效果

一站式选购攻略，安心入坑

保姆式选购建议，满意剁手

常见问题答疑

问：智能电视的选购原则和方向是什么？

答：首先要明确电视什么最重要，第一是观影体验，也就是画质。第二是使用过程中的体

96% 11:23

电视 33篇文章 >

关注专栏 ···

蓝大仙人 科技盐研究员

重配置，想要配置高的机型，但是预算低，可以考虑这款：

康佳的，3+64GB，A73双核+A53双核1.7GHz高性能处理器，带运动补偿！全场景语音助手，金属机身，超薄全面屏，LG/三星屏随机发货，但是LG屏是RGBW假4K，三星屏RGB真4K

55寸优惠下来2999！65寸3999！（以实际优惠售价为准）

康佳 (KONKA) 55A10 55英寸 4K超高清 金属... 原价: 3999.00 现价: 2999.00

康佳 (KONKA) 65A10 65英寸 4K超高清 超薄... 原价: 4999.00 现价: 3999.00

外观控请参考下面两款：

去年卖的超火的TCL Q2的升级款，同样136%广色域+运动补偿+4扬声器音响+全面屏底座，A73双核+A53双核1.7GHz高性能处理器，3+32GB！全场景语音助手，支持杜比视界/全景声，音响支持蓝牙单独听功能。

TCL 55Q9 55英寸超薄全面屏AI全面屏 37核人工智能 原价: 4799.00 现价: 3799.00 条件评价

TCL 65Q9 65英寸超薄全面屏AI全面屏 37核人工智能 原价: 5999.00 现价: 4699.00 条件评价

▲ 赞同 7K ▾

赞赏 19 已收藏 评论 998

「一篇文章」安利「价值近六千元」的吸尘器

文章不仅仅是科普吸尘器，从亲历者角度讲述日常所需，加之品牌属性收获满满互动

1 PU文章专业种草 通过生活日常场景引人入胜



2 文末插件结合 高互动助力「拔草」



「西屋」进入中国市场，科普小家电的宝藏

知友对3C电器专业研究，大到冰箱液晶电视，小到「破壁豆浆机和空气炸锅」的世界

1/ 甄选匹配小家电问题

在知乎，每个问题对应一个精准流量池



2/ 电商店铺直达

知+插件引导「种草」后直达购买页



3/ 大咖体验官加持

UGC创作优质内容，科普品牌旗下产品



内容高效流通，加速产品曝光



“首页推荐（首页信息流）”

根据用户兴趣、关注话题、内容话题匹配等进行分发；
支持回答、文章两种形式投放。

“回答推荐（下一个回答）”

回答页下一个回答，用户从任意位置进入某一个回答后触发；

“搜索场景（搜索结果页）”

搜索栏进行关键词搜索，通过结果展示进行分发。

科学种草的「康世品物」

康世品物：专业知识科普激发用户好感，促进商品带货能力

预热

专业！
给985们种草，好感度高
以精服人



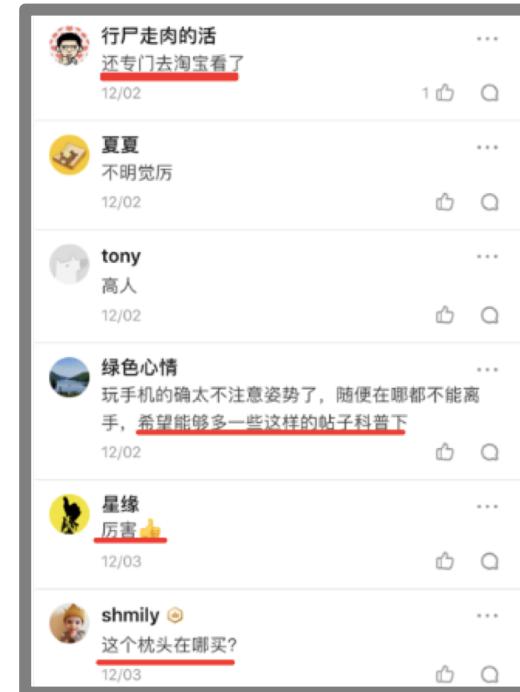
投放

成单！
互动评论区购买意向强烈
以热服人



长效

信任！
用户评论晒下单记录及好评
以优服人



阅读量 4537 次

插件点击量 461 次

插件点击率 10%

收藏量 328 次

「RoboMaster机甲大师」旧问新答促售卖

历史品牌问题自答推广

植入产品介绍和购买引导，实现精准转化



通过知+ 推广使6个月
前的问题获取大量曝光、
阅读和互动。

13536 次阅读
(单次阅读成本0.3元)

737 次插件点击
(插件点击成本5.4元)



262 次与知友互动



5.4% 插件点击率

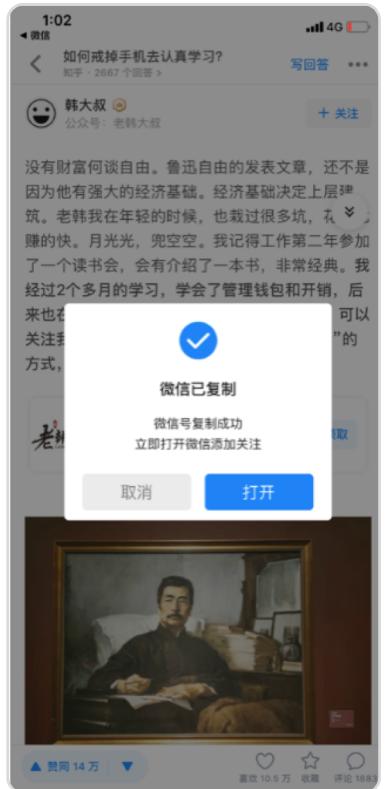
原生内容增加实时插件，提升转化



外链页跳转



小程序



微信关注



下载



商品

「咚咚种草」打造好物推荐IP

沉淀粉丝，助力广告主通过单客运营长效转化

1



2



原创回答内嵌入产品插件，用户直接引导至销售页面

好了，大道理讲完了，下面为大家介绍几家我经常买的日系工装风男装店铺，如果不会穿，可以直接照着模特身上买，多试几次熟能生巧。

GBOY Studio:100-200
关键词：阳光、清爽、简约



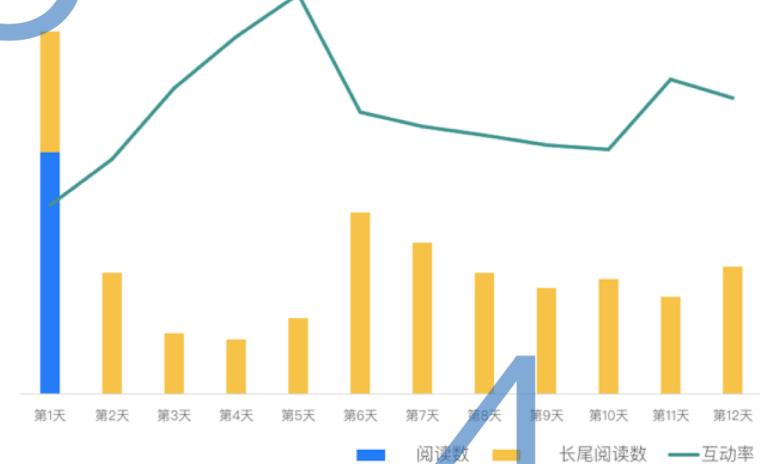
优选服饰购物类问题

以内容形式推荐好物

3

回答排序提升，阅读量随之增长

40000+ 次阅读量



4

内容持续影响，长效转化

ROI= 2+

电商行业「运营组合拳」



2020知乎「11.11」攻略

9月最后一周

10月第一周

10月第2周

10月第3周

10月第4周

11月第一周

11.11

前期
布局

选品

矩阵搭建

内容选题

蓄力
储备

添加转化入口

调通转化路径

发酵问题

10.21

11.04

拔草
转化

查漏补缺

查漏补缺

持续
发酵

「知+」



THANKS

知乎
有问题 上知乎